



Libercorp

Modalidad de negocio

En vizatravel se propone el siguiente proceso crecimiento comercial, usa una metodología gradual y adaptable a cada individuo:

1.- Frelancer: Su actividad comercial es baja en costos y puede operar desde cualquier dispositivo que tenga acceso a redes sociales obteniendo una comisión por cada venta realizada .

2.- Agencia de viajes: Esta requiere de un punto de venta estandarizado, las comisiones de ventas son mayores y en la clave otorgada puede administrar sus propios freelancer obteniendo ganancias de cada uno de ellos.



Libercorp

Agencia
VIZATRAVEL 

1

Frelancer

2

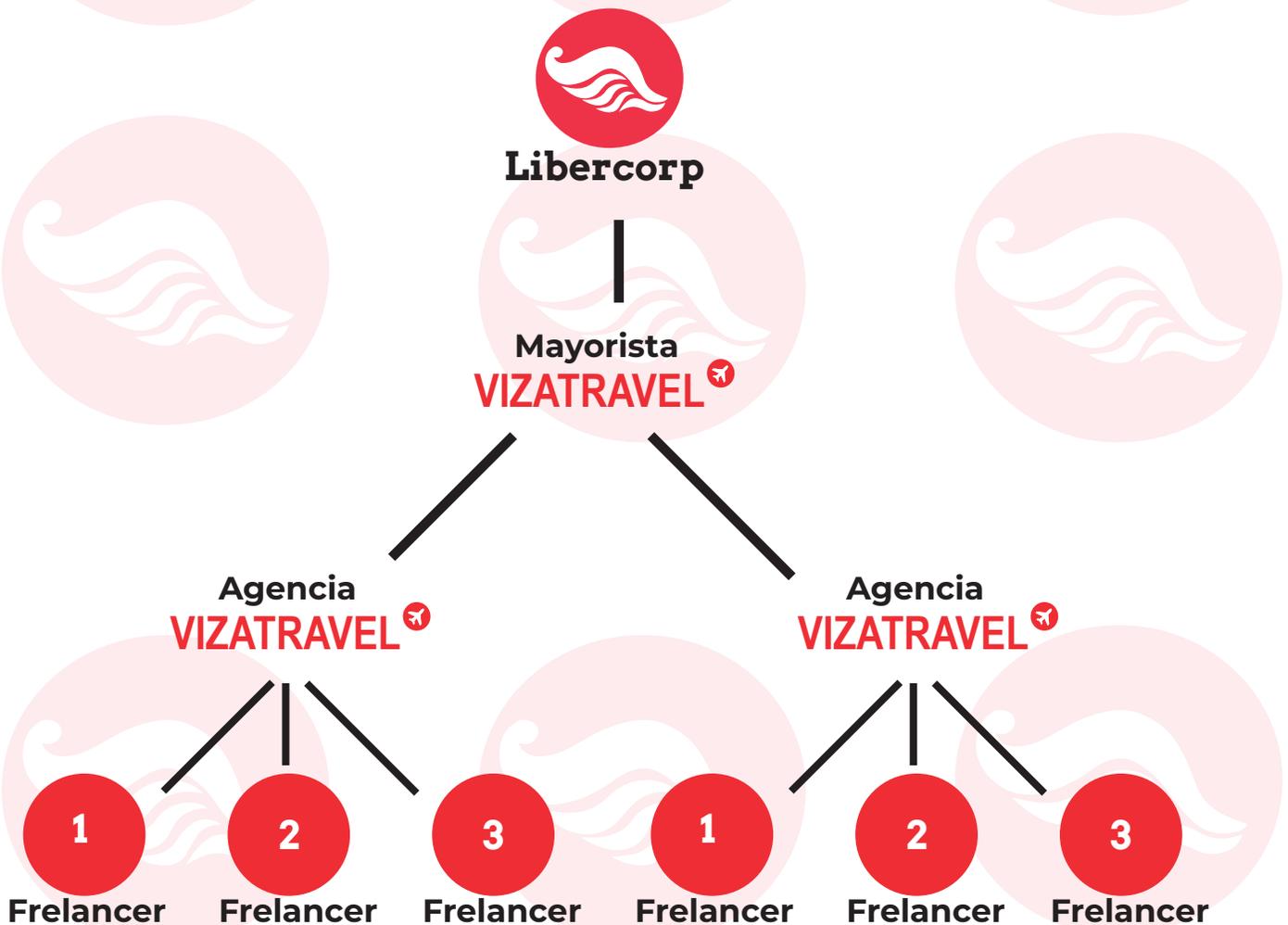
Frelancer

3

Frelancer

**Venta directa obteniendo hasta el
15% de comisión
y hasta el 8% de venta de freelancer**

3.- Agencia Mayorista: Podrá aperturar agencias de viajes Vizatravel y otorgar claves para el sistema de multioperadora a agencias de la marca y corporativo obteniendo un porcentaje de las ventas mensuales de estas, según la cantidad de puntos de venta que tiene.



La agencia mayorista podría obtener hasta el 30% de la ganancia mensual según el siguiente tabulador:

1-25 Agencias

30%

26-55 Agencias

35%

56-100 Agencias

40%

Este porcentaje puede variar según la cantidad de agencias activas anual de este.

COSTO DE INVERSIÓN

\$25 000 MXN

Local

Muebles

Equipo de computo

Tiempo de recuperación

6 meses

Formato de ganancia y recuperación de inversión

4 Bloqueos de 25 habitaciones propuesto de la siguiente manera.

En los siguientes meses Mayo, Agosto, Septiembre y Octubre

4 Bloqueos arrojaría una ganancia de \$190 000 MXN, que cuadrandolo con la inversion inicial \$165 000 serán de ganancia neta.

Nota sugerida: que el lugar donde se ubique la oficina sea propio para no generar costo de renta.

